

مطالعه تطبیقی حمایت از مصرف‌کنندگان در قراردادهای رایانش ابری در حقوق اتحادیه اروپا، انگلستان و ایران

حبیب طالب احمدی^۱

استادیار گروه حقوق خصوصی و اسلامی

دانشگاه شیراز

آذر فرهمند^۲

دانش آموخته کارشناسی ارشد حقوق خصوصی

دانشگاه شیراز

تاریخ دریافت: ۱۳۹۹/۱۲/۱۰

تاریخ پذیرش: ۱۴۰۰/۰۲/۰۲

چکیده

رایانش ابری، بنیان بسیاری از فناوری‌های دیجیتال را تشکیل می‌دهد و از خدمات بی‌شماری مانند: خدمات ذخیره‌سازی، میزبانی ابری، نامه‌های الکترونیکی، شبکه‌های اجتماعی مبتنی بر ابر پشتیبانی می‌کند. بیشتر این خدمات از طریق بستن قراردادهای استاندارد با مشتریان عرضه می‌شود. شکاف اطلاعاتی، نداشتن قدرت چانه‌زنی برابر، کمبود تخصص و تجربه در زمینه‌های فنی-حقوقی، عدم شفافیت شروط قرارداد و تبلیغات، سبب ناتوانی مصرف‌کنندگان در قیاس با توان معاملاتی عرضه‌کنندگان خدمات ابری شده است. لذا قانون‌گذاران برای دست‌یابی به عدالت معاوضی از مصرف‌کنندگان حمایت می‌کنند. این پژوهش با روش توصیفی-تحلیلی سازوکارهای حمایت از مصرف‌کنندگان را در حقوق اتحادیه اروپا، انگلستان و ایران بررسی می‌نماید. نظر به اهمیت و فراوانی محصولات ناملموس دیجیتالی مانند رایانش ابری و تفاوت‌های قابل ملاحظه آن‌ها با محصولات غیردیجیتال، در حقوق برخی از کشورها مانند انگلستان و اتحادیه اروپا

*- نوع مقاله: پژوهشی

1- Talebahmadi@shirazu.ac.ir

2- azar.fmd75@gmail.com

DOI: 10.22067/LOWECON.2022.41807

مقررات جداگانه برای آن وضع شده است، ولی تاکنون در حقوق ایران، مقررات خاصی در این زمینه پیش‌بینی نشده و برای شناخت حقوق مصرف کنندگان این قراردادها نیز همانند موارد دیگر باید به قواعد عام موجود مراجعه کرد.

کلیدواژه‌ها: رایانش ابری، قرارداد عرضه خدمات، حقوق مصرف کننده، تأمین کننده محتوا و خدمات دیجیتال.

طبقه‌بندی JEL: D18, D82, K12, M37

۱- مقدمه

فناوری اطلاعات، بخش جدایی‌ناپذیر زندگی اشخاص گردیده و رایانش ابری، نقش مهمی در گستره فناوری‌های نوین اطلاعاتی دارد. رایانش ابری، در پاسخ به درخواست مشاغل گوناگون برای استفاده بهینه از منابع رایانشی محدود به وجود آمده است. این مهم، با تخصیص پویایی منابع رایانشی در سیستم‌های ابری و فراهم‌سازی آن‌ها از طریق شبکه اینترنت امکان‌پذیر شده است؛ به گونه‌ای که کاربر، محدود به رایانه شخصی، مکان یا شبکه ویژه نبوده و تنها با اتصال به اینترنت می‌تواند به اسناد و برنامه‌های خود دسترسی داشته باشد (Correia, 2017: 1026). رایانش ابری از خدمات بی‌شماری همانند: یاهو میل، جی میل، پشتیبان‌گیری از عکس‌های گوشی‌های هوشمند، شبکه‌های اجتماعی مثل فیس بوک و اینستاگرام، سیستم‌های مدیریت ارتباط با مشتری و مدیریت اسناد و غیره پشتیبانی می‌کند (Davidson, 2015: 50-51). کاربران رایانش ابری باستن قرارداد می‌توانند از خدمات ابری استفاده کنند (Foster, 2013: 15).

بخش عمده‌ای از صنعت رایانش ابری مربوط به تولید و ارائه خدمات به کاربران نهایی در سطح انبوه است. عرضه کنندگان خدمات نمی‌توانند برای بستن قرارداد به‌طور مستقیم با هر یک ایشان وارد گفتگو و چانه‌زنی شوند. ازین‌رو، بیشتر عرضه کنندگان خدمات یادشده از قراردادهای استاندارد استفاده می‌کنند. امکان چانه‌زنی درباره شروط قرارداد به قدرت مالی و معاملاتی طرفین قرارداد بستگی دارد (Hon et al. 2012: 90). مطالعات نشان می‌دهد که بیشتر مصرف کنندگان رایانش ابری، این توان را ندارند و ناگزیرند قراردادهای استاندارد شرکت‌های ارائه دهنده را با تمام شروط مندرج در آن، بی‌کم و کاست بپذیرند (Michels, 2020: 12). از همین رو برای هر کاربر بالقوه ابر، نگرانی‌هایی در ارتباط با موضوعات گوناگون ازجمله: ماهیت خدمات خریداری

یا استفاده شده، شفافیت و عادلانه بودن شرایط و ضوابط خدمات ارائه شده، افزایش وابستگی به اشخاص ثالث و یا ارائه کنندگان غیرمستقیم، عدم مطابقت محتوای ارائه شده با تبلیغات صورت گرفته و انتظارات مصرف کننده به دلیل کمبود اطلاعات پیش قراردادی و نظایر آن وجود دارد. هر چند بسیاری از نگرانی‌های یاد شده برای همه کاربران دنیای فناوری اطلاعات وجود دارد و ویژه قراردادهای رایانش ابری نیست، اما ماهیت پیچیده رایانش ابری آن‌ها را تشدید می‌کند (Australian Government Information Management Office, 2013: 1) هر کاربر بر استفاده از منابعی مجاز شده که میان کاربران به اشتراک گذاشته شده و توسط ثالثی کنترل و مدیریت می‌شود تکیه می‌کند و از پشت پرده ابر مانند ساختار، منابع، مکان ذخیره‌سازی داده‌ها و تجهیزات فیزیکی خدمت‌رسان، آگاهی ندارد (Millard, 2013:16). لذا نابرابری اطلاعاتی در قراردادهای رایانش ابری، قابل توجه و بیش از سایر قراردادها مصرف کننده را در موضع ضعف قرار می‌دهد.

نظر به اهمیت و فراوانی محصولات ناملموس دیجیتالی مانند رایانش ابری و تفاوت‌های قابل ملاحظه آن‌ها با محصولات غیردیجیتال، در حقوق برخی از کشورها مانند انگلستان و اتحادیه اروپا مقررات جداگانه برای آن وضع شده است. دستورالعمل جنبه‌های خاص قراردادهای عرضه محتوای دیجیتال و خدمات دیجیتال ۲۰۱۹ اتحادیه اروپا^۱ و قانون حقوق مصرف کننده ۲۰۱۵ انگلستان^۲ از جمله مقررات نوین این گستره هستند. همچنین سیاست‌های مربوط به رایانش ابری اتحادیه اروپا^۳ و "انجمن صنعت ابری"^۴ انگلستان با هدف آگاهی بخشی به مصرف کنندگان رایانش ابری و کمک به آن‌ها در زمینه انتخاب فراهم کننده خدمت ابری امن و مناسب ایجاد شده است.^۵ در ایران، علی‌رغم شناسایی اهمیت رایانش ابری در گسترش زیرساخت‌های فناوری

1- Directive on certain aspects concerning contracts for the supply of digital content and digital services 2019

2- Consumer Rights Act 2015

3- European Cloud Strategy

4- Cloud Industry Forum

5- Cloud industry forum code of practice & consumers. Available from:
[\(Accessed 1 Nov 2021\).](https://www.cloudindustryforum.org/content/code-practice-consumer)

اطلاعات و رشد تجارت الکترونیک کشور، در حمایت از مصرف کنندگان خدمات ابری تلاشی صورت نگرفته؛ از این‌رو بررسی تطبیقی موضوع و آشنایی با راهکارهای ارائه شده در حقوق کشورهای پیشرو می‌تواند ما را در ارتباط با حل چالش‌های موجود حقوق مصرف کنندگان قراردادهای ابری ایران یاری کند.

در این پژوهش، به منظور شناسایی حقوق مصرف کنندگان قراردادهای رایانش ابری به شیوه توصیفی-تحلیلی، ابتدا به مفهوم رایانش ابری پرداخته و سپس ماهیت حقوقی این فناوری مورد واکاوی قرار می‌گیرد. معرفی قراردادهای رایانش ابری، مطالعه سازوکارهای حمایت از مصرف کنندگان رایانش ابری در حقوق اتحادیه اروپا، انگلستان و ایران بخش‌های دیگر این تحقیق است.

۲- مفهوم رایانش ابری

بدون شناخت مفهوم رایانش ابری، مطالعه مباحث تخصصی به ویژه حقوقی مرتبط با آن ممکن نیست؛ بنابراین ابتدا لازم است مهم‌ترین مباحث فنی مرتبط با رایانش ابری بیان شود.

۲-۱- تعریف رایانش ابری

"رایانش^۱"، به معنای استفاده از رایانه (Dictionary of ICT, 2004: 56)، "عملیات رایانه‌ها و^۲ یا اموری است که یک رایانه انجام می‌دهد (Oxford advanced learners, 2006: 312). "ابر" در این ترکیب، استعاره‌ای از اینترنت، برمبنای چگونگی تجسم کردن آن در نمودارهای شبکه رایانه و انتزاعی برای زیرساخت‌های پیچیده است. کاربر معمولی از آنچه در فرآیند رایانشی توزیع منابع اتفاق می‌افتد همانند لایه‌های درون توده ابر، اطلاع دقیقی ندارد (Ahmadi & Arianian, 2013: 35). ابر، ظرف بسیار بزرگی است که فناوری‌های گوناگون را از طریق اینترنت با یکدیگر ادغام می‌کند (Giordanelli & Mastroianni, 2010:3).

رایانش ابری، یکی از حلقه‌های کلیدی در میان فناوری‌های نوین به شمار می‌رود (Khosrow-

1- Computing

2- Cloud

1026 (pour, 2017) و ارتباط مستقیمی با سایر فناوری‌ها از جمله اینترنت اشیاء، کلان داده‌ها و نسل جدید تلفن‌های همراه دارد. به همین علت، افرادی که از حوزه‌های مختلف به رایانش ابری ورود می‌کنند دارای دیدگاه‌های گوناگون درباره آن هستند که ارائه یک تعریف واحد از آن را دشوار می‌نماید (Akbari & Javan, 2010: 9).

از میان تعاریف گوناگون، جامع‌ترین تعریف رایانش ابری متعلق به موسسه ملی استانداردها و فناوری¹ ایالات متحده آمریکا می‌باشد که در تحقیقات و گزارش‌های مربوط به آن، مورد بیشترین استفاده قرار گرفته است. از دیدگاه موسسه مزبور، رایانش ابری عبارت است از: «مدلی برای فراهم کردن دسترسی آسان از طریق شبکه به مجموعه‌ای از منابع به اشتراک گذاشته شده قابل تغییر و پیکربندی بر اساس درخواست کاربر (به عنوان مثال: شبکه‌ها، خدمت رسان‌ها، فضای ذخیره‌سازی، برنامه‌های کاربردی و خدمات) که بتواند با کمترین نیاز به مدیریت منابع و یا نیاز به دخالت مستقیم عرضه کننده خدمت فراهم شود (Mell & Grance, 2011: 2). به زبان ساده رایانش ابری، فراهم‌سازی منابع رایانشی به عنوان خدمتی از طریق شبکه اینترنت است.

اصل بنیادین در رایانش ابری، تغییر جهت محاسبات از رایانه محلی به شبکه است (Rezaei, 2014: 1) بنابراین، در دنیای فناوری اطلاعات، پدیده‌ای کاملاً نو و مجزا به شمار نمی‌رود بلکه، حاصل تکامل پارادایم‌های رایانشی پیشین مانند رایانه‌های شخصی، رایانش شبکه‌ای، اینترنت و یا رایانش توری (مشبک)² است (Zhang et al. 2008: 4). آنچه رایانش ابری را از فناوری‌های پیشین متمایز می‌کند، تغییر الگوی تحويل و ارائه منابع و خدمات می‌باشد (Lundberg, 2015: 26). در محاسبات رومیزی، منابع و برنامه‌ها صرفاً از طریق همان رایانه‌ای که در آن ایجاد شده‌اند قابل دسترسی بوده و محدود به مکان‌اند. اگرچه اسناد و برنامه‌ها می‌توانند از طریق دیگر رایانه‌های متصل به شبکه مورد دسترسی قرار گیرند، اما دسترسی به آن‌ها از طریق رایانه‌های خارج از شبکه امکان‌پذیر نیست. با رایانش ابری، این محدودیت برچیده شده و منابع از طریق اینترنت، در هر

1- National Institute of Standards and Technology (NIST)

2- Grid Computing : مجموعه‌ای از چندین سیستم با قدرت محاسباتی متفاوت است که در نتیجه اتصال آن‌ها با یکدیگر، یک ابر رایانه مجازی شکل می‌گیرد که با استفاده از آن می‌توان بسیاری از محاسبات پیچیده را در زمان بسیار کم انجام داد)Almunawar & Almunawar. J, 2017: 1103 .

نقطه و از طریق هر ابزاری نظیر رایانه شخصی، رایانه همراه، تلفن همراه یا تبلت قابل دسترسی می باشدند چراکه به جای رایانه شخصی در سرورهای شبکه ذخیره شده‌اند (Akbari & Javan, 2010: 87).

۲-۲- انواع خدمات رایانش ابری

بر اساس خدماتی که به مشتری عرضه می شود، خدمات رایانش ابری را می توان به سه خدمت (مدل) اصلی تقسیم‌بندی کرد:

الف) زیرساخت به عنوان خدمت^۱: زیرساخت به عنوان خدمت، مدلی است که در آن زیرساخت رایانشی، یعنی سخت‌افزار و نرم‌افزارهای مربوطه، به عنوان خدمت به کاربر ارائه می شود. خدمتی که در این سطح به مشتری عرضه می شود، مستلزم بر امکان در اختیار گرفتن توان پردازشی، ذخیره‌سازی، شبکه و نرم‌افزارهای مربوطه (فناوری مجازی‌سازی سیستم‌های عملیاتی) و دیگر منابع رایانش بنیادی است (Mell & Grance, 2011: 3).

ب) بستر به عنوان خدمت^۲: گسترش محیط گونه‌ای خدمت شمرده می شود. این مدل، یک زیرساخت نرم‌افزاری را برای توسعه‌دهندگان نرم‌افزار فراهم می کند که شامل تمام سیستم‌ها و محیط‌های دربرگیرنده چرخه کامل توسعه، آزمایش، به کارگیری و میزبانی از کاربردهای شبکه پیچیده است (Mell & Grance, 2011: 2).

ج) نرم‌افزار به عنوان خدمت^۳: نرم‌افزار به عنوان خدمت به موضوع تحويل نرم‌افزار در شبکه اختصاص دارد. در این مدل، مشتری از نرم‌افزارهای تأمین کننده که بر روی زیرساخت ابر در حال اجرا هستند بهره‌مند می شود (Mell & Grance, 2011: 2).

۳- ماهیت حقوقی رایانش ابری

ماهیت حقوقی رایانش ابری در سه فرضیه کالا، خدمت یا محتوای دیجیتال قابل بررسی است.

1- Infrastructure as a Service (IaaS)

2- Platform as a Service (PaaS)

3- Software as a Service (SaaS).

اگرچه کاربرد فراوان واژه خدمت در ادبیات فنی-حقوقی و تبلیغات صورت گرفته در حوزه رایانش ابری، تنها فرضیه خدمت بودن آن را به ذهن مبتادر می‌سازد، اما تبیین ماهیت آن به این سادگی ممکن نیست. از آنجاکه در بیشتر نظامهای حقوقی، قواعد متعددی در خصوص کالا، خدمات و محتوای دیجیتال اعمال می‌شود، تعیین ماهیت رایانش ابری برای تشخیص و به کارگیری قوانین مناسب ضرورت دارد. برای مثال در حقوق انگلستان، مصرف کننده کالا در مقایسه با خدمات، از حقوق و ضمانت اجراهای متفاوتی برخوردار است. مطابق با بخش یک قانون حقوق مصرف کننده اگر موضوع قرارداد رایانش ابری، کالا تلقی شود باید ویژگی‌های خاصی از جمله متناسب بودن با هدف خرید آن^۱ و برخورداری از کیفیت رضایت‌بخش^۲ داشته باشد، در حالی که اگر موضوع قرارداد، ارائه خدمت شمرده شود رعایت این الزامات ضروری نیست بلکه عرضه کننده خدمت، متعهد به داشتن توانایی در ارائه آن و رعایت مراقبت‌های معمول و متعارف است (Castro et al. 2013: 464).

در حقوق ایران، اگرچه مصرف کنندگان کالاها و خدمات از حقوق نسبتاً یکسانی برخوردارند و در قانون حمایت از حقوق مصرف کنندگان، قواعد جداگانه‌ای برای کالا و خدمات وضع نشده، ولی موضوع حائز اهمیت است؛ زیرا همچون بسیاری از نظامهای حقوقی، قانون مانیز بر مدار تقسیم دوگانه کالا و خدمت قرار دارد. اگر رایانش ابری در هیچ‌یک از این دو گروه قرار نگیرد، اعمال قوانین مزبور در قراردادهای رایانش ابری دشوار خواهد بود و مشتریان این‌گونه قراردادها از حمایت‌های قانونی بی‌بهره می‌مانند (Bradgate, 2010: 3). ضمناً اهمیت موضوع تها از جهت حمایت از مصرف کننده نیست بلکه در حقوق قراردادی نیز مؤثر است. بسته به کالا یا خدمت بودن یا تعیین هر نوع ماهیت دیگر، رایانش ابری می‌تواند موضوع قراردادها قرار گیرد. برای مثال، در حقوق ایران مطابق با ماده (۲۳۸) قانون مدنی به علت لزوم عین بودن مبيع، بیع خدمات ممکن نیست و باید از ظرفیت اعمال حقوقی دیگر مانند جuale استفاده کرد.

مهم‌ترین ویژگی کالا نسبت به خدمات، ملموس یا محسوس بودن آن است. در ماده (۳)

1- Fit for particular purpose

2- To be of satisfactory quality

دستورالعمل حقوق مصرف کننده ۲۰۱۱ اتحادیه اروپا^۱ و بند ((۸)) بخش تعاریف قانون حقوق مصرف کننده ۲۰۱۵ انگلستان، کالا، به عنوان هر شیء قابل نقل و انتقال ملموس تعریف شده است. در حقوق ایران می‌توان به قانون اصلاح موادی از قانون برنامه چهارم توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی جمهوری اسلامی ایران و اجرای سیاست‌های کلی اصل (۴۴) قانون اساسی مصوب مجمع تشخیص مصلحت نظام استناد کرد. در بند ((۲)) ماده (۱) این قانون، کالا عبارت است از: "هر شیء منتقل یا غیر منتقل که می‌تواند مورد مبادله و استفاده قرار گیرد." اگرچه در این تعریف، برخلاف تعاریف قوانین اروپایی اشاره‌ای به مادی و محسوس بودن کالا نشده، اما به نظر می‌رسد با توجه به تعریف خدمت در قانون یادشده که در مقابل تعریف کالا قرار دارد، این ویژگی موردنظر قانون گذار ایرانی نیز باشد؛ زیرا در بند ((۳)) ماده (۱) این قانون، خدمت به عنوان یک محصول غیر ملموس معرفی شده است.

با توجه به تعاریف ذکر شده، به نظر می‌رسد جسمانیت و تجرد در مفهوم کالا وجود دارد و تنها یک شیء ملموس می‌تواند به عنوان کالا در نظر گرفته شود (Bradgate, 2010: 51); بنابراین، کالا قلمداد کردن رایانش ابری که محصولی غیر ملموس است پذیرفته نیست. از طرف دیگر ماهیت دائماً در حال تغییر رایانش ابری با مفهوم کالا که ثابت و مشخص است، همخوانی ندارد. برای مثال در مدل رایانشی نرم‌افزار به عنوان خدمت که از میان مدل‌های گوناگون ارائه منابع رایانشی بیشترین ظرفیت را برای کالا قلمداد شدن دارد، مشتری از نرم‌افزارهای تأمین کننده که بر روی زیرساخت ابر در حال اجرا هستند استفاده از یک نرم‌افزار پردازش لغت یا یک کتاب الکترونیک بر بستر ابر. با وجود شباهت‌هایی که میان این مدل و کالاهای دیجیتال وجود دارد نحوه دسترسی به نرم‌افزار و شیوه استفاده از آن، مانع شناسایی نرم‌افزار به عنوان خدمت همچون کالاهای دیجیتال می‌شود.

فراهم کننده در مدل نرم‌افزار به عنوان خدمت برنامه‌ها را در مراکز خود نگهداری می‌کند و از طریق وب در دسترس مشتریان قرار می‌دهد. سرعت بالای سیستم در گردش اطلاعات و دسترسی به داده‌ها باعث می‌شود مشتری در نحوه دسترسی به برنامه‌ها میان این حالت و حالتی که آن‌ها را از

دستکتاب شخصی خود اجرا می‌کند، تفاوتی حس نکند. مشتری هیچ‌گونه مدیریت و کنترلی بر نرم افزار ندارد و فراهم‌کننده خدمت می‌تواند آن را با نسخه بالاتر بروزرسانی و یا ارائه آن را در هر زمان متوقف کند. قرارداد میان مشتری و تأمین‌کننده، متصمن هیچ حقی برای استفاده از یک نرم افزار ثابت و یا نسخه خاصی از آن نیست (Cunningham & Reed, 2013: 27-28). در حقیقت، یکی از مزایای مهم استفاده از این خدمت برای مشتریان آن است که فراهم‌کنندگان خدمت، وظیفه اصلاح و بروزرسانی مداوم برنامه‌ها را بر عهده دارند و مشکلات مرتبط با ارتقای سیستم متوجه کاربران نیست (Carstensen et al. 2012: 32). آنچه برای کاربران اهمیت دارد، کارایی نرم افزار است. آن‌ها در بسیاری از موارد حتی متوجه جایگزینی نرم افزار نمی‌شوند. به عنوان نمونه در شرایط استفاده از خدمات گوگل داکس آمده است: "ما دائمًا خدمات خود را تغییر و ارتقا می‌دهیم. ممکن است ما قابلیت، برنامه یا ویژگی معینی را حذف یا اضافه کنیم. هم‌چنین ارائه یک خدمت ممکن است متعلق یا متوقف شود" (Google Docs terms of service, 2020); بنابراین از مجموع آنچه گفته شد روشن می‌شود که رایانش ابری به هیچ عنوان نمی‌تواند کالا باشد. رایانش ابری در منابع علوم رایانه‌ای و نیز نوشتارهای حقوقی مربوط به آن، عموماً به عنوان یک خدمت معرفی شده است. ایده اساسی در رایانش ابری، فراهم کردن منابع سخت‌افزاری و نرم افزاری رایانشی به عنوان یک خدمت، به طور اشتراکی (Marston et al. 2011:178) و صدور صورت حساب بر اساس میزان مصرف منابع نظری ساعت‌های استفاده از واحد پردازش مرکزی^۱، حجم داده منتقل شده و یا حجم داده ذخیره شده است (Akbari & Javan, 2010: 87). طبق بند (۳) ماده (۱) قانون اصل (۴۶) قانون اساسی، خدمت، عبارت از محصول غیر ملموسی است که استفاده آن از فرآیند تولید قابل تفکیک نیست. این تعریف، در بردارنده دو ویژگی مهم خدمت یعنی غیر ملموس بودن و تفکیک ناپذیری است. خدمات، اعم از آن که عرضه کننده انسان یا ماشین باشد، از فرآیند تولید و عرضه کنندگان خود جداگیری ناپذیرند (Kotler & Armstrong, 2010: 497).

از دیگر ویژگی‌های خدمت، تغییر و فسادپذیری آن است. تغییرپذیری خدمت یعنی کیفیت

آن بسته به زمان، مکان و شخص یا ماشین ارائه کننده خدمت متفاوت است. فسادپذیری یعنی خدمت نمی تواند برای فروش در آینده یا استفاده در زمان دیگر ذخیره شود (Kotler & Armstrong, 2010: 497). رایانش ابری، همچون سایر خدمات، یک محصول دیجیتالی غیرملموس با کیفیتی متغیر است. برای مثال: کیفیت و سرعت ارائه خدمت، بسته به شرکت ارائه دهنده آن، زمان درخواست و ترافیک موجود در سیستم‌های رایانه‌ای متفاوت است. گرچه رایانش ابری یکی از راهکارهای فناوری اطلاعات برای حل مشکل فسادپذیری خدمات رایانشی در برابر نوسانات و ایجاد تناسب بهتر میان عرضه و تقاضای منابع رایانشی و استفاده حداکثری از منابع رایانه‌هاست؛ ولی هنوز میزان هدر رفت منابع صفر نیست. اگر خدمت موردنظر در زمان ارائه آن استفاده نشود از بین می‌رود و قابل ذخیره‌سازی نیست. با این توضیح، رایانش ابری را باید در گروه خدمات قرار داد.

مقررات سنتی حاکم بر دنیای آنالوگ، قواعد جدایی برای محصولات دیجیتال ندارد و اصول وضع شده برای مبادلات الکترونیکی، آن‌ها را به عنوان یک کالا یا خدمت طبقه‌بندی می‌کند (Castro et al. 2013: 459). در درون این تقسیم‌بندی دو گانه، رایانش ابری به عنوان یک خدمت در نظر گرفته می‌شود. برخورد با محتوا دیجیتال همانند کالای مادی یا خدمات غیردیجیتال و اعمال مقررات یکسان درباره آن‌ها ناکارآمد است و در بسیاری موارد، مانع حمایت لازم و مؤثر از مصرف کنندگان می‌شود (Synodinou et al. 2017: 102). به همین دلیل، در سال‌های اخیر در کشورهای توسعه‌یافته نظر به اهمیت محتوا و خدمات دیجیتال و تأثیرات فراوان آن در زندگی، اقدام به پیش‌بینی قواعد جداگانه‌ای برای آن کردند. در اتحادیه اروپا برای اولین بار به سال ۲۰۱۱ و در چارچوب تدوین دستورالعمل مصرف کننده این مهم اتفاق افتاد و قواعد مربوط به محتوا دیجیتال از کالا و خدمات تفکیک شد (Bezáková, 2013: 178). دستورالعمل جنبه‌های خاص قراردادهای عرضه محتوا و خدمات دیجیتال اتحادیه اروپا به طور ویژه در زمینه محصولات دیجیتال وضع شده است. علی‌رغم این که در قانون حقوق مصرف کننده ۲۰۱۵ انگلستان نیز همین رویکرد لحاظ شده، ولی همچنان تفاوت‌های قابل ملاحظه‌ای میان دستورالعمل‌های اروپایی و قانون مصرف کننده انگلستان وجود دارد (Synodinou et al. 2017: 121).

مطابق بند (۹) بخش دوم قانون مصرف کننده انگلستان، محتوا دیجیتال عبارت است از: "داده‌هایی که به شکل دیجیتال تولید و عرضه می‌شوند." طبق مقرره پیش‌بینی شده در مقدمه

بخش اول و بند (۳۳) قسمت مربوط به محتوای دیجیتال این قانون، محتوای دیجیتال لزوماً باید از سوی تاجر به مصرف کننده منتقل شود؛ بنابراین مدل زیرساخت به عنوان خدمت رایانش ابری که در آن محتوا از سوی مصرف کننده به تاجر منتقل می‌شود از شمول مقررات مربوط به محتوای دیجیتال خارج و تابع قواعد مربوط به ارائه خدمات این قانون قرار می‌گیرد (Bray & Kerry, 2015: 272). در مقابل، دستورالعمل جنبه‌های خاص قراردادهای عرضه محتوا و خدمات دیجیتال اتحادیه اروپا، محتوای دیجیتال را به شکلی گسترده‌تر از آنچه در قانون مصرف کننده انگلستان ملاحظه می‌شود تعریف می‌کند. این تعریف، انواع خدمات رایانش ابری از جمله زیرساخت به عنوان خدمت را دربرمی‌گیرد. مطابق با ماده (۲) دستورالعمل یاد شده، هرگونه داده‌ای که به شکل دیجیتال تولید و عرضه می‌شود یا هر خدمتی که به مصرف کننده، امکان تولید، پردازش، ذخیره‌سازی، انتقال یا هر نوع تعامل دیگر را به شکل دیجیتال می‌دهد، محتوا یا خدمت دیجیتال شمرده می‌شود.

با توجه مطالب گفته شده، رایانش ابری در زمرة خدماتی از جنس دیجیتال قرار می‌گیرد. حال چنانچه در حقوق کشوری برای کارآیی بیشتر، قواعد خاصی برای محتوا و خدمات دیجیتال پیش‌بینی شده باشد (نظیر دستورالعمل دیجیتال اتحادیه اروپا) همان قواعد، حاکم بر موضوع خواهد بود. در غیر این صورت، رایانش ابری مشمول قواعد کلی که در مورد خدمات وجود دارد خواهد شد.

۴- تعریف قرارداد رایانش ابری و انواع آن

قرارداد رایانش ابری عبارت است از قراردادی که میان تأمین‌کننده خدمات رایانش ابری و دریافت‌کننده این گونه خدمات (مشتری خدمات رایانش ابری) منعقد می‌شود (Rinaldi & Stella, 2016: 4) و بهموجب آن تأمین‌کننده به شرط رعایت سیاست کاربری مجاز خدمت از سوی مشتری، متعهد می‌شود در مدت معین یا نامحدود به ارائه خدمات رایانشی موضوع قرارداد پردازد. در حقوق ایران قراردادهای رایانش ابری زیرمجموعه قراردادهای عرضه خدمات قرار می‌گیرد. «قراردادهای عرضه خدمات به گروهی از قراردادها اطلاق می‌شود که مورد معامله آن‌ها به جای آن که کالا باشد، خدمتی خاص است»(Khorsandian & Amiri, 2018: 123).

بخش‌های گوناگون قراردادهای رایانش ابری به شرح زیر ممکن است در یک سند یا در چند سند جداگانه تنظیم شود (Dzhutev, 2016:7). در موافقت‌نامه سطح خدمت^۱ «به منظور تضمین شاخص‌های ارائه خدمت، کیفیت سطح خدمت، میزان دسترس پذیری خدمت، نحوه اندازه‌گیری تخطی از سطح خدمت توافق شده و ضمانت اجرای عدم رعایت آن تعیین می‌شود»^۲. سیاست حریم خصوصی^۳ یا خط‌مشی داده^۴، ضوابط مربوط به حریم خصوصی کاربران را بیان می‌کند و در آن نحوه گردآوری و استفاده از داده‌ها، دلایل نگهداری، مدت نگهداری و چگونگی حذف و پاکسازی آن‌ها توضیح داده می‌شود (UNCITRAL, 2018:16). سیاست کاربری مجاز^۵ نیز توافق صورت گرفته میان مشتری و شرکت ارائه‌دهنده خدمت در مورد شیوه استفاده از خدمت است. این توافق، مجموعه‌ای است که شرکت ارائه‌دهنده بر کاربران خود در زمان استفاده از خدمت به کار می‌گیرد و مشتری در صورت تمایل به استفاده از خدمت موردنظر، ملزم به پذیرش و رعایت آن‌هاست. سیاست کاربری مجاز خدمت، شامل فهرستی از فعالیت‌های مجاز و غیرمجاز و ضمانت اجرای عدم رعایت آن‌ها می‌شود (UNCITRAL, 2018:16).

با در نظر گرفتن مفاد این اسناد که در مجموع «قرارداد رایانش ابری» نامیده می‌شود تعهداتی مشتری شامل: پرداخت بهای استفاده از خدمت در قراردادهای موضوع و رعایت سیاست کاربری مجاز خدمت و تعهد تأمین کننده شامل: اجرای خدمت می‌شود. تأمین امنیت ابر نیز یک مسئولیت مشترک میان طرفین قرارداد است. در ساختار ابر، تأمین کننده ابر و مشتری استفاده کننده از آن، میزان کنترل متفاوتی بر روی منابع رایانشی دارند؛ بنابراین هر دو طرف در حدود منابع در اختیار، مسئولیت فراهم‌سازی محافظت کافی برای سیستم‌های مبتنی بر ابر را بر عهده دارند (paknezhad, 2013: 8).

قراردادهای رایانش ابری از جهات گوناگونی قابل تقسیم هستند. برای مثال از این جهت که آیا

1- Service Level Agreement(SLA)

۲- مصوبه شماره ۱ جلسه شماره ۲۲۲ کمیسیون تنظیم مقررات ارتباطات درخصوص ضوابط و چهارچوب موافقت نامه‌های سطح خدمات

3- Security policy

4- Data Policy

5- Acceptable use policy (AUP)

مشتری در قبال دریافت و استفاده از خدمات رایانش ابری عوضی به تأمین کننده خدمت می‌پردازد یا نه به قراردادهای رایگان و قراردادهای معمول تقسیم می‌شوند (Bradshaw et al. 2010: 8). قراردادهای معمول را نیز می‌توان بر حسب نحوه محاسبه و شیوه پرداخت هزینه استفاده از خدمات، به دو گروه کلی تقسیم کرد: در مدل پیش‌پرداخت^۱، مشتری بایستی در هنگام انعقاد قرارداد و پیش از استفاده از خدمات رایانشی، هزینه‌ای به عنوان حق استفاده از خدمت پرداخت کند. این هزینه بر حسب مدت استفاده و حجم منابع رایانشی مورد درخواست، متغیر است. در مدل پرداخت به میزان استفاده^۲، کاربران تنها بهای منابع را که استفاده کرده‌اند می‌پردازند (UNCITRAL, 2018: 21-22); بنابراین اگر فرآیند استفاده کاربر از یک منبع قطع شود، هزینه‌ای برای او محاسبه نخواهد شد. این مدل، به کاربر این امکان را می‌دهد که میزان منابع در حال مصرف را بر حسب نیاز، کاهش یا افزایش دهد.

از جهت شیوه انعقاد، دو گونه قرارداد وجود دارد که ارائه‌دهنده بر طبق آن خدمات خود را در دسترس مشتریان قرار می‌دهد: نخستین گونه استفاده از قراردادهای از پیش تنظیم شده (استاندارد) می‌باشد که در آن حقوق و تعهدات طرفین به نحو فraigir در یک فرم نوشته شده و با پرکردن جاهای خالی، متن مزبور به یک قرارداد کامل تبدیل می‌شود. در گونه دیگر، توافقات قراردادی قابل‌مذاکره می‌باشد (Bradshaw et al. 2010: 15).^۳

بر حسب ماهیت خدمات ارائه شده، قراردادهای رایانش ابری را می‌توان به سه دسته نرم‌افزار به عنوان خدمت، بستر به عنوان خدمت و زیرساخت به عنوان خدمت تقسیم کرد (Bradshaw et al. 2010: 8)

قراردادهای رایانش ابری به اعتبار اینکه به شیوه آنلاین منعقد شوند یا خیر به دو گروه قراردادهای برخط و قراردادهای برون خط تقسیم می‌شوند. قرارداد برخط عبارت است از

1- Up-front payment

2- Pay as you go payment

۳- اگرچه از نظر حقوقی قرارداد قابل مذاکره نقطه مقابل قرارداد استاندارد نیست اما در عمل شرکت‌های ارائه دهنده خدمات ابری در مورد قراردادهای استاندارد با مشتریان مذاکره نمی‌کنند و مشتری ناگزین است قرارداد را با کل شروط مندرج در آن پذیرد و یا از دریافت خدمت انصراف دهد (Qutieshat & Al-Tarawneh, 2016: 203).

قراردادی که در محیط اینترنت و به صورت آنلاین بسته می‌شود و مصرف کننده هزینه کالا یا خدمت را از طریق اینترنت پرداخت می‌کند. در برابر، قراردادهای برون خط به صورت آفلاین نوشته می‌شوند.

۵- حمایت از مصرف کننده رایانش ابری

شکاف اطلاعاتی، نداشتن قدرت چانه‌زنی برابر، کمبود تخصص و تجربه در زمینه‌های فنی-حقوقی، عدم شفافیت شروط قرارداد و تبلیغات باعث شده مصرف کنندگان در مقایسه با عرضه کنندگان کالا و خدمات در موقعیتی ضعیف قرار گیرند (Poludniak, 2017: 36). ناتوانی مصرف کنندگان در قیاس با ارائه‌دهندگان خدمات، موجب شده قانون گذاران حمایت‌های ویژه‌ای از ایشان به عمل آورند. سازوکارهای حمایت از مصرف کنندگان را می‌توان به دو گروه تقسیم کرد: نخستین گروه مربوط به مرحله پیش از بسته شدن قرارداد بوده و با این هدف صورت می‌گیرد که اطمینان حاصل شود ارائه‌دهندگان کالا و خدمات، اطلاعات کافی و صحیح در مورد معامله و شرایط آن را در اختیار هر مصرف کننده بالقوه قرار داده‌اند و تصمیمات مصرف کننده آگاهانه گرفته شده است. دومین گروه مربوط به بعد از بسته شدن قرارداد بوده و شامل پیش‌بینی ضمانت اجرای عدم رعایت مقررات گروه نخست و هرگونه عدم توازنی است که درنتیجه روابط قراردادی به زیان مصرف کننده ایجاد می‌شود (Cunningham & Reed, 2013: 9-10).

۱-۵- حمایت پیش قراردادی:

سازوکارهای حمایت پیش قراردادی از طرف مصرف کننده قراردادهای رایانش ابری شامل قواعد مربوط به اطلاع‌رسانی به مصرف کننده، مقابله با تبلیغات گمراه‌کننده و خودداری از رویه‌های غیرمنصفانه است که به ترتیب موردمطالعه قرار می‌گیرد.

۱-۱-۵- اطلاع‌رسانی به مصرف کننده

به دلیل اهمیت روزافزون اطلاعات در بستن و اجرای قرارداد (Khorsandian & Amiri, 2018: 132)، تعهد به ارائه اطلاعات مربوط به ویژگی‌های کالا یا خدمت مورد معامله از لوازم اولیه انعقاد قرارداد شمرده می‌شود (Elsan, 2017: 148). پیش‌تر، اعتقاد بر آن بود که در نبود

مقررات ویژه قانونی، تعهدی نسبت به ارائه اطلاعات به طرف دیگر قرارداد وجود ندارد و در جامعه آزاد هر کس باید در پی کسب اطلاعات موردنیاز خود باشد. این رویکرد، تحت تأثیر اندیشه‌های فردگرایانه اقتصادی و سیاسی قرن نوزدهم بود (Abdipoor & Ghasem-zade, 2011: 84) اما به تدریج با صنعتی شدن جوامع، پیشرفت‌های فناوری و تخصصی شدن فرآیند تولید کالا و خدمات و درنتیجه ایجاد شکاف عمیق در میزان اطلاعات طرفین نسبت به موضوع، شرایط و چگونگی اجرای قرارداد، دیدگاه یادشده، علی‌رغم وجود اختلافات نظامات حقوقی، به تدریج کثار گذاشته شد. در نظام عرفی، تکلیف اطلاع‌رسانی جز در موارد استثنائی پذیرفته نشده است اما در حقوق نوشته هر طرف باید اطلاعات مؤثر در تصمیم‌گیری طرف دیگر را بازگو کند. هدف از تحمیل این تعهد بر طرفین، تأمین رضایت واقعی، رعایت اصل حسن نیت، حفظ امنیت و ثبات قراردادها و برقراری تعادل قراردادهای (Ghasemihamed & Talebahmadi, 2012: 161).

به رسمیت شناختن مصرف کننده به عنوان طرف ضعیف رابطه قراردادی و لزوم حمایت از او، تعهد به اطلاع‌رسانی و هشداردهی را بر عهده تأمین کنندگان کالا و خدمات قرار می‌دهد. براین اساس، گروهی از اطلاعاتی که آگاهی مصرف کننده از آن‌ها به‌طور متعارف، جهت استفاده صحیح و ایمن از کالا و خدمات موضوع معامله ضرورت دارد و در تصمیم‌گیری وی برای بستن قرارداد مؤثر است باید در اختیار او گذاشته شود. این مهم در دستورالعمل حقوق مصرف کننده اتحادیه اروپا، قانون مصرف کننده انگلستان و نیز قانون تجارت الکترونیک ایران آمده است. بسیاری از اطلاعاتی که باید در اختیار مصرف کننده قرار گیرد از قبیل: خصوصیات اصلی مورد معامله، اطلاعات مربوط به هویت تأمین کننده، آدرس جغرافیایی و الکترونیکی وی و راههای ارتباطی با مصرف کننده، قیمت نهایی محصول و هزینه‌های مربوط به آن در همه قراردادها الزامی است، ولی در این تحقیق، تنها به آن گروه اطلاعاتی پرداخته می‌شود که به رایانش ابری مربوط است.

البته در خصوص اطلاعات لازم برای ارائه به مصرف کننده باید میان دو دسته اطلاعات تفکیک قائل شد. دسته اول، اطلاعاتی است که بدون آن‌ها قرارداد اصلاً منعقد نمی‌شود و یا در فرض انعقاد، جهل به آن برای طرف جاہل حق فسخ ایجاد می‌کند (Elsan, 2017: 149). برای مثال اطلاعات مربوط به کیفیات و مشخصات اصلی مورد معامله از لوازم اصلی انقاد قرارداد است. بدون داشتن این اطلاعات، مورد معامله مبهم می‌ماند و درنتیجه، قرارداد باطل است. در

قراردادهای رایانش ابری، اطلاعات مربوط به نوع خدمت (PaaS, SaaS, IaaS)، مدل به کارگیری ابر (عمومی، خصوصی، انجمنی، ترکیبی) و برخی از ویژگی‌ها و مشخصات فنی سیستم‌های ارائه‌دهنده خدمت نظیر سطح دسترس پذیری منابع رایانشی و میزان انعطاف‌پذیری آن‌ها ازین دست اطلاعات به شمار می‌رود.

به نظر می‌رسد اطلاعات راجع به "عملکرد"^۱ و "قابلیت تعامل مرتبط"^۲ را هم باید به موارد پیش‌گفته افزود (Zok, 2019: 147). مطابق با توضیحات ارائه شده در دستورالعمل حقوق مصرف کننده اتحادیه اروپا عملکرد، روش استفاده از محتوای دیجیتال می‌باشد. عبارت قابلیت تعامل مرتبط نیز به استانداردهای سخت‌افزاری و نرم‌افزاری محیطی که محتوای دیجیتال با آن سازگار است دلالت دارد. شاخصه‌های عملکرد در نحوه استفاده از خدمت توسط مصرف کننده تأثیرگذار است و قابلیت تعامل هم استانداردهای سخت‌افزاری و نرم‌افزاری لازم برای استفاده از خدمت را بیان می‌کند. در صورتی که ویژگی‌های فنی خدمت رایانشی ارائه شده با محیط دیجیتالی مصرف کننده سازگار نباشد یا سرعت تحويل منابع بهشت کاهش پیدا می‌کند و درنتیجه سطح دسترس پذیری خدمت افت می‌کند یا امکان استفاده از آن وجود ندارد؛ به همین علت اطلاعات مربوط به آن‌ها را باید از اطلاعات لازم برای بستن قرارداد شمرد که ارائه آن‌ها در تمامی قراردادها ضروری می‌باشد.

دسته دوم، اطلاعاتی را شامل می‌شود که ارتباطی با مرحله انعقاد قرارداد ندارند و طبق قواعد عمومی هیچ‌یک از طرفین قرارداد الزامی به ارائه آن‌ها ندارد و الزام ناشی از ارائه آن‌ها توسط قوانین حمایت از مصرف کننده بر تأمین کنندگان تحمیل می‌شود. برای مثال اطلاعات پیش‌بینی شده در بند ((الف)) ماده (۳۳) قانون تجارت الکترونیک ایران. طبق این ماده ارائه دهنده خدمت باید اطلاعات مؤثر در تصمیم‌گیری مصرف کننده به انعقاد قرارداد یا قبول شرایط آن را در اختیار او قرار دهد. اطلاعات لازم برای ارائه به مصرف کننده، با توجه به طبیعت و خصوصیات مورد معامله تعیین می‌شود. لذا آنچه در یک قرارداد باید به آگاهی مصرف کننده برسد، ممکن است در قراردادی دیگر ضروری نباشد. در قراردادهای رایانش ابری، اطلاعات مربوط به داده‌ها از جمله

1- Functionality
2- Relevant Interoperability

نحوه نگهداری، امکان انتقال و بازیابی پس از پایان قرارداد و شیوه حذف و پاکسازی آن‌ها جزء این گروه از اطلاعات‌اند که در تصمیم‌گیری مصرف کنندگان تأثیرگذارند.

در صورتی که مصرف کننده خدمات رایانش ابری قصد تغییر ارائه دهنده خدمت را داشته و مایل باشد از خدمات ارائه دهنده دیگری استفاده کند یا قصد تغییر سیستم‌های پردازش کننده اطلاعات خود را داشته باشد، ابتدا باید داده‌های انتقالی به ابر را بازیابی کند. بازیابی اطلاعات در ابر، از بارگذاری آن‌ها دشوار‌تر است (Zok, 2019: 148). برخی از ارائه‌دهنده‌گان خدمات رایانش ابری در قراردادها مسئولیت بازیابی داده‌ها از سوی مشتری را از خود سلب یا ارائه آن‌ها را به پرداخت هزینه اضافی موكول می‌کنند (Foster, 2013: 24); بنابراین همکاری نکردن تأمین‌کننده با مصرف کننده در این گونه قراردادها عملأً می‌تواند به حبس او در قرارداد و اجبار وی به تداوم استفاده از خدمات منجر شود (Marinscu, 2018: 8). در صورتی که امکان بازیابی داده‌ها در قرارداد فی‌ما بین پیش‌بینی نشده و مورد موافقت و پذیرش عرضه کننده قرار نگرفته باشد هیچ تعهد قانونی در لزوم ارائه داده‌های ذخیره شده در ابر به مشتری نمی‌توان بر تأمین‌کنندگان خدمات ابری تحمیل کرد اما حداقل، تأمین‌کنندگان خدمات مکلف‌اند پیش از بستن قرارداد، اطلاعات مربوط به آن را در اختیار مصرف کننده قرار دهند و چنانچه هزینه یا شرایط خاصی را بدین منظور مطالبه کنند، اطلاعات آن را به آگاهی مصرف کننده برسانند.

شیوه‌های پاکسازی داده‌ها متنوع‌اند و شامل گمنام‌سازی، تجزیه، حذف نرم‌افزاری و انهدام سخت‌افزاری می‌شود که بسته به سیاست‌های حریم خصوصی و درجه اهمیت و محروم‌گی داده‌ها هر تأمین‌کننده ممکن است یکی از آن‌ها را به کار گیرد (ENISA, 2010: 40). از آنجایی که این مسئله به طور مستقیم با امنیت و حریم خصوصی کاربران مربوط می‌شود و از اهمیت بسیاری برخوردار است اطلاعات مربوط به آن نیز باید در اختیار مصرف کننده قرار گیرد. نگرانی از حذف نکردن کامل داده‌ها پس از پایان قرارداد و باقی ماندن آن‌ها بر روی سرورهای ابری یکی از نگرانی‌های رایج کاربران ابر است (Bradshaw et al. 2010: 23).

نتایج بررسی قراردادهای رایانش ابری نشان می‌دهد که تأمین‌کنندگان خدمات رایانشی به طور معمول، هیچ گونه تعهدی در خصوص پشتیبان گیری از اطلاعات نمی‌پذیرند و مسئولیت تهیه نسخه پشتیبان را بر عهده کاربران می‌گذارند (Vincent et al. 2011: 11; Bradshaw et al. 2010: 22; Hon et al. 2012: 96). با این حال برای افزایش ضریب اطمینان دسترس پذیری خدمات

و تضمین یکپارچگی داده‌ها، به طور روزانه یا هفتگی از داده‌ها پشتیبان گیری و در بانک‌های اطلاعاتی ذخیره می‌شود (Hon et al. 2012: 94-95). اطلاعات مربوط به نسخه‌های پشتیبان، زمان آرشیو شدن و امکان دسترسی به آن‌ها قطعاً در تصمیم مصرف کننده در انتخاب تأمین کننده و استفاده از خدمات وی مؤثر است؛ بنابراین اطلاعات مربوط به آن نیز باید در اختیار مصرف کننده قرار گیرد.

نکته پایانی به توضیح گستره ارائه اطلاعات در قراردادهای رایانش ابری اختصاص دارد: شکاف اطلاعاتی میان مصرف کننده و تأمین کننده موجب نابرابری توان معاملی طرفین قرارداد می‌شود. لذا هدف از تحمیل وظيفة اطلاع‌رسانی به تأمین کننده، جبران این نابرابری است (Markou, 2017: 195). اطلاعات لازم و مؤثر در تصمیم گیری مصرف کننده باید روشن و قابل فهم باشد. در قراردادهای رایانش ابری به دلیل پیچیدگی‌های فنی سیستم‌های رایانشی، اجرای صحیح این تکلیف قدری چالش‌برانگیز است. از یک‌سو، تأمین کننده برای ارائه اطلاعات لازم، ناگزیر از استفاده از زبان فنی و به کاربردن اصطلاحات تخصصی مربوط به علوم رایانه می‌باشد. از سوی دیگر، به کاربردن این اصطلاحات، تفصیل زیاد و پیچیده کردن موضوع می‌تواند در ک آن را برای مصرف کننده دشوار نماید. البته میزان و نوع اطلاعاتی که به افراد داده می‌شود، به گیرندگان نیز بستگی دارد (Issaei tafreshi & Rahimnezhad, 2015:118). نباید از نظر دور داشت که مصرف کننده این گونه خدمات تا حدودی با موضوع آشناست و به همین دلیل آن را درخواست کرده و احتمالاً نسبت به مصرف کنندگان سایر خدمات دیجیتالی و غیردیجیتالی، اطلاعات بیشتری از مباحث فنی مربوط دارد؛ بنابراین شرایط و وضعیت یک مصرف کننده متعارف در این اوضاع واحوال خاص باید در نظر گرفته شود (Poludniak, 2017: 43).

سه گروه اصلی خدمات رایانش ابری از دیدگاه یادشده متفاوت‌اند. در خدمات زیرساخت و بستر به عنوان خدمت، کاربران آزادی عمل و کنترل بیشتری بر روی منابع دارند و بسیاری از تنظیمات ابر در اختیار آن‌ها قرار دارد. قاعده‌تاً مصرف کننده متقاضی این خدمات اطلاعات جامعی نسبت به مباحث فنی دارد و چه‌بسا متخصص باشد؛ بنابراین اطلاعاتی که باید در مورد مشخصات فنی و ویژگی‌های کاربردی خدمات در اختیار آن‌ها قرار گیرد از سطح بالاتری برخوردار است؛ اما در خدمات نرم‌افزار به عنوان خدمت، کاربران به جز پاره‌ای تنظیمات جزئی هیچ کنترلی بر روی منابع ندارند و تنها از نرم‌افزارهای تأمین کننده که بر روی زیرساخت ابر قرار دارد استفاده می‌کنند

(Millard, 2013:12) به همین علت نرم افزار به عنوان خدمت، بیشتر کاربرد مصرفی و غیرتجاری دارد. کاربران این گروه، طیف اصلی مصرف کنندگان موردمحایت قوانین حمایت از مصرف کنندگان را در قراردادهای رایانش ابری تشکیل می‌دهند. اطلاعات ارائه شده به مصرف کنندگان نرم افزار به عنوان خدمت، باید ساده‌تر بیان شود. معمولاً برای حل این مشکلات بخشی از قرارداد به توضیح و تعریف اصطلاحات تخصصی^۱ اختصاص پیدا می‌کند. اقدامی که برای هر دو طرف قرارداد مفید بوده و از سوی کارگروه رایانش ابری آنسیترال هم به ارائه‌دهندگان خدمات ابری توصیه شده است (UNCITRAL, 2018:13).

۲-۱-۵- مقابله با تبلیغات گمراه کننده و رویه‌های تجاری غیر منصفانه

آگاهی مصرف کنندگان، اساسی ترین حقی است که برای او در نظر گرفته شده و زمینه‌ساز اجرای سایر اصول حمایتی است. حمایت از این حق در دوره پیش قراردادی می‌تواند منجر به ایجاد یک رابطه حقوقی پایدار، منطقی و مبتنی بر اراده واقعی مصرف کنندگان شود (Khaledi et al. 2017:55). رویه‌های تجاری و تبلیغات ارائه‌دهندگان محصولات به علت نقش مهمی که در ایجاد آگاهی و رغبت مصرف کنندگان زمینه‌ساز تصمیم آگاهانه او شوند یا با انعکاس امور خلاف واقع، نقشی وارونه ایفا کنند. هدف سازوکارهای حمایتی، اتخاذ تدبیر مناسب در برخورد با هنجارهای رفتاری غیر منصفانه و مقابله با نظام تبلیغاتی است و تلاش دارد به گونه‌ای اوضاع را سازماندهی کند که منطبق بر واقعیت، اطلاع‌رسانی صحیح به مصرف کنندگان انجام شود (Khaledi et al. 2017:57).

دستورالعمل رویه‌های تجاری غیر منصفانه اتحادیه اروپا^۲ با هدف حمایت از مصرف کنندگان در برابر رویه‌های تجاری غیر منصفانه، گمراه کنندگان و تحملی وضع شده است. رویه تجاری به عملکرد و هنجارهای رفتاری اطلاق می‌شود که میان تجار و شرکت‌های تجاری ایجاد شده و تا اندازه‌ای الزام آور است.^۳ عرضه اطلاعات درباره محصول، تعامل با مشتریان در سامانه فروش محصولات یا

1- Glossary of technical terms

2- Unfair Commercial Practices Directive

3- Consumer Protection from Unfair Trading Regulation (CPUTR), Article 2(1).

نحوه تعامل کارکنان شرکت با مشتریان، خدمات پس از فروش مانند شیوه حل و فصل دعاوی و پاسخگویی به اعتراضات و البته انواع و اقسام روش‌های تبلیغات از نمونه‌های رویه‌های تجاری شمرده می‌شوند (Cunningham & Reed, 2013: 5).

مطابق ماده (۵) دستورالعمل یاد شده، رویه تجاری هنگامی غیرمنصفانه است که «مغایر با پشتکار حرفه‌ای باشد و به نحو اساسی، رفتار اقتصادی یک مصرف‌کننده متعارف در ارتباط با کالا، خدمات و یا محتوای دیجیتال را تحریف کند». مغایرت با پشتکار حرفه‌ای برحسب استانداردهایی که به طور معقول و متعارف از یک تاجر در زمینه کاری خود در ارتباط و تعامل با مشتریانش انتظار می‌رود سنجیده می‌شود. هم‌چنین یک رویه تجاری زمانی تحریف کننده رفتار اقتصادی مصرف‌کننده شمرده می‌شود که امکان اتخاذ تصمیم‌گیری آگاهانه را از او سلب کند و شرایطی ایجاد شود که در نبود آن، مصرف‌کننده چنین تصمیمی نمی‌گرفت (Antonietta Ruggiero, 2017:29).

رویه تجاری هنگامی گمراه کننده است که حاوی اطلاعات نادرست، دروغین و فربینده باشد و بر تصمیم مصرف‌کننده اثر نامطلوب بگذارد. در این زمینه نه تنها محتوای اطلاعات ارائه شده به مصرف‌کننده اهمیت دارد بلکه نحوه ارائه اطلاعات به وی نیز در نظر گرفته می‌شود؛ بنابراین حتی اگر اطلاعات ارائه شده به مصرف‌کننده مطابق با واقع باشد اما به شیوه‌ای عرضه شود که موجب فریب او گردد، گمراه کننده شمرده می‌شود (EC Guidance, 2016: 58). بند ((۳)) بخش دوم مقررات حمایت از مصرف‌کننده اصلاحی ۲۰۱۴ انگلستان^۱ نیز بر گرفته از دستورالعمل اروپایی همین معیار را برای سنجش غیرمنصفانه و گمراه کننده بودن یک رویه تجاری پیش‌بینی می‌کند.

پیوست شماره یک دستورالعمل یاد شده، شامل فهرستی از رویه‌های تجاری غیرمنصفانه و ممنوع است. رویه‌های بازرگانی مندرج در آن که به فهرست سیاه معروف است، بدون نیاز به ارزیابی، طبق معیارهای مندرج در مواد (۵) و (۶) خودکار مردود می‌شوند. یکی از رویه‌های مندرج در این فهرست ارتباط نزدیکی با رایانش ابری دارد و در این صنعت رواج دارد. مطابق بند ((۲۰)) این پیوست، توصیف یک محصول به عنوان رایگان، بدون هزینه و یا سایر عناوین مشابه

هنگامی که مصرف کننده به جز هزینه‌های متعارف و دریافت محصول، متعهد به پرداخت هر مبلغ دیگری شود، ممنوع است.

بسیاری از کسب‌وکارهای اینترنتی که به ارائه محصولات و خدمات دیجیتال می‌پردازند از جمله خدمات رایانش ابری به مشتریان خود یک محصول یا خدمت بدون هزینه را وعده می‌دهند که با عنوان "رایگان" تبلیغ می‌شوند. برای مثال برنامه فیس بوک که زیرمجموعه مدل نرم افزار به عنوان خدمت رایانش ابری است در صفحه آغازین خود این برنامه را رایگان معرفی می‌کند. فراوانی این نوع محصولات و خدمات در بازار دیجیتال، به اندازه‌ای است که پاره‌ای از نویسنده‌گان را بر آن داشته تا ادعا کنند برخلاف عالم واقع که ارائه محصول رایگان، امری استثنائی محسوب می‌شود، در فضای مجازی آن را عادی، عمومی و یک رویکرد رایج برای محصولات دیجیتال تلقی کنند (Anderson, 2008). در کتاب رایگان: بنیان قیمت‌گذاری آینده^۱، کریس اندرسون، اقتصاددان، نویسنده و مدیر نهاد غیرانتفاعی سخنرانی تد، در دفاع از این مدل قیمت‌گذاری ادعا می‌کند که اینترنت، کسب‌وکارها را از قواعد دست و پاگیرستی آزاد کرده و از همین رو ارائه یک محصول کاملاً رایگان، به گونه‌ای که هم برای مصرف کنندگان و هم عرضه کنندگان آن سودآور باشد، محقق شده است. به علت محدودیت‌های موجود، هزینه توزیع یک محصول مادی زیاد است و ارائه رایگان آن به سادگی و بدون فریب دادن مشتریان در خصوص هزینه‌های پنهان ممکن نیست؛ اما در دنیای دیجیتال، با استفاده از بستر اینترنت می‌توان یک محصول دیجیتال را به شمار زیادی از مصرف کنندگان عرضه کرد. لذا، معقول است که عرضه کنندگان محصولات دیجیتال با چشم‌پوشی از هزینه‌های اندک توزیع محصول، آن را رایگان عرضه کنند (Anderson, 2009: 93-77). اندرسون ادعا می‌کند انتقال به جهان دیجیتال، عرضه محصولات رایگان بدون نیرنگ را ممکن ساخته و مفهوم رایگان قرن بیست و یکم با مفهوم آن در قرن بیست متفاوت است. انتقال از جهان اتم و مولکول به بایت و مگابایت، معادلات را دگرگون کرده و رایگان، واقعاً رایگان است! (Anderson, 2009: 4-3)؛ اما آیا این ادعا صحیح است و استفاده از محصولات دیجیتال رایگان همان‌طور که در تبلیغات آن عنوان می‌شود واقعأ

1- Free: The Future of a Radical Price.

برای مصرف کنندگان هزینه ندارد؟

برخلاف آنچه اندرسون ادعا می‌کند، جهان دیجیتال در بسیاری جهات با عالم واقع اشتراک دارد و از قواعد اقتصادی آن پیروی می‌کند. گفته‌های اندرسون ممکن است باعث شود تصور کنیم محیط دیجیتال، ضوابط اقتصادی تولید محصول برای شرکت‌ها را تغییر داده اما در حقیقت، تولید یک محصول به صورت دیجیتال و آنلاین تفاوتی با نمونه فیزیکی آن ندارد؛ برای تولید هر دو نوع محصول، هزینه‌هایی شده که باید جبران شود تا شرکت تولید کننده آن دوام یابد (Hoofnagle & Whittington, 2014:620). هزینه تولید و توزیع محصولات و خدمات دیجیتالی که با عنوان رایگان به مصرف کنندگان عرضه می‌شوند، بیشتر از راه فروش داده‌های شخصی مشتریان به بنگاه‌های تبلیغات و بازاریابی تأمین می‌شود؛ حقیقتی که در بسیاری از موارد از دید مصرف کنندگان پنهان می‌ماند. مجله وال استریت در سال ۲۰۱۰ مجموعه مقالاتی را منتشر کرد که نشان می‌داد تنها در ایالات متحده، ۵۰ سایت پربازدید به طور میانگین از ۶۴ نوع فناوری برای جمع‌آوری اطلاعات از رایانه بازدید کنندگان استفاده می‌کنند بدون این که هشداری به کاربران خود بدene (Angwin, 2010).

داده‌های شخصی کاربران دارای ارزش تجاری است و در بازار دیجیتال معامله می‌شود (Kelly & Swaby, 2017:166)؛ اما تعیین ارزش واقعی آن‌ها به سادگی ممکن نیست؛ زیرا بستگی به استفاده‌ای دارد که گردآورنده از آن می‌کند. به علاوه، داده‌های یک شخص ممکن است با داده‌های دیگران ترکیب و سپس فروخته شود. تعیین ارزش هر جزء داده در این صورت به تهایی ممکن نیست (Hoofnagle & Whittington, 2014:610). هرچه مشتری زمان بیشتری را صرف استفاده از این گونه محصولات و خدمات کند، داده‌های بیشتری از او گردآوری می‌شود که ارزش داده‌های پیشین را بالا می‌برد؛ زیرا اطلاعات بیشتر، کار شرکت‌های تبلیغاتی را در تحلیل و پیش‌بینی رفتار مشتری برای شخصی کردن آگهی‌های تبلیغاتی ساده‌تر می‌کند. ارائه اطلاعات شخصی مانند نام خانوادگی، آدرس ایمیل یا شماره تماس، شرکت‌ها را قادر می‌سازد با مشتریان ارتباط برقرار و حتی مکان آن‌ها را شناسایی کنند (Turow et al. 2009:6). ارائه این اطلاعات در ازای دریافت محصولات و خدمات، به معنای وارد شدن به یک معامله است حتی اگر این معامله به ظاهر رایگان انجام شده باشد (Hoofnagle & Whittington, 2014:625).

قراردادهای رایگان، تنها در صورتی واقعاً رایگان هستند که شرکت‌های ارائه‌کننده از طریق

آن، هزینه و ریسک تولید و توزیع محصولات و خدمات را به مصرف کننده منتقل نکند. وقتی مصرف کننده قراردادی می‌بندد و از محصولات و خدمات ارائه شده استفاده می‌کند بدون تعهد به ارائه اطلاعات شخصی یا ریسک افشاء اطلاعات شخصی در قبال آن، می‌توان گفت چنین قراردادی واقعاً رایگان است (Hoofnagle & Whittington, 2014:625); بنابراین تبلیغ کردن این نوع خدمات به عنوان رایگان و سکوت درباره نحوه استفاده از داده‌های شخصی مشتریان، یک رویه تجاری غیر منصفانه و گمراه کننده می‌باشد.

در ارتباط با رویه‌های تجاری غیر منصفانه مقررها در حقوق ایران مشاهده نمی‌شود، اما قانون حمایت از مصرف کننده و قانون تجارت الکترونیک قواعدی در مورد تبلیغات دارد که به موجب آن‌ها تبلیغات خلاف واقع و ارائه اطلاعات نادرست اگر موجب فریب یا اشتباه مصرف کننده شود، ممنوع می‌باشد. طبق ماده (۵۰) قانون تجارت الکترونیکی تأمین کنندگان در تبلیغات خود باید مرتكب فعل یا ترک فعلی شوند که سبب اشتباه یا فریب مخاطب از حیث کمیت و کیفیت شود. ماده (۷۰) این قانون نیز برای تخلف از این مقررات، جزای نقدی در نظر گرفته است.

۵-۲-۱- حمایت بعد قراردادی از مصرف کننده رایانش ابری

ارائه محتوا و خدمات دیجیتال منطبق بر قرارداد^۱ و انجام خدمت با مراقبت معقول و متعارف^۲ از مهم‌ترین سازوکارهای حمایت از مصرف کننده پس از بستن قرارداد با تأمین کننده می‌باشد.

۵-۲-۱- ارائه محتوا و خدمات دیجیتال منطبق بر قرارداد

مطابقت اجرای تعهد با التزام صورت گرفته یکی از قواعد عمومی قراردادهای است. لذا متعهد باید آنچه بر عهده گرفته به جا آورد (Khorsandian & Amiri, 2018:124) مواد (۷) و (۸) دستورالعمل جنبه‌های خاص قراردادهای عرضه محتوا و خدمات دیجیتال اتحادیه اروپا مفصل‌آ به این موضوع پرداخته و در جهت حمایت از مصرف کنندگان محصولات دیجیتال، معیارهایی برای

1- Conformity of Digital Content & Services with Contract
2- Reasonable care & Skill

انطباق محتوا و خدمات در نظر گرفته است که به دو گروه شخصی و نوعی تقسیم می‌شوند: معیارهای شخصی^۱ در ماده (۷) مورد اشاره قرار گرفته‌اند و هنگامی لازم الرعایه هستند که مورد توافق طرفین قرارداد قرار گرفته باشند ولی معیارهای نوعی^۲ که در ماده (۸) بیان شده است در هر قرارداد عرضه محتوا دیجیتال باید مراعات شوند.

مطابق با بند اول ماده (۷) دستورالعمل یادشده، برای این که محتوا و خدمات دیجیتال عرضه شده منطبق با قرارداد ارزیابی شود باید علاوه بر این که دارای اوصاف کمی و کیفی مقرر باشد، قابلیت تعامل و سازگاری با محیط نرم‌افزاری و سخت‌افزاری مصرف‌کننده را داشته و همچنین مناسب با هر مقصود خاصی باشد که مصرف‌کننده در نظر داشته است، مشروط بر آن که حداکثر تا زمان بسته شدن قرارداد به اطلاع تأمین کننده برسد و مورد موافقت او قرار گیرد. محتوا و خدمت دیجیتال عرضه شده باید به همراه تمامی لوازم و دستورالعمل‌های موردنیاز برای نصب و راهاندازی آن در اختیار مصرف‌کننده باشد و در صورت ضرورت، آن‌طور که در قرارداد پیش‌بینی شده، بروزرسانی شود.

علاوه بر الزامات مندرج در ماده (۷)، طبق ماده (۸) این دستورالعمل، محتوا و خدمات دیجیتال عرضه شده باید با رعایت هر نوع مقرره قانونی، استاندارد فنی و در غیاب آن هر نوع مرامنامه صنفی، مناسب با مقاصدی باشد که معمولاً محتوا و خدمات دیجیتال از همان نوع برای مقاصد مذبور مورداستفاده قرار می‌گیرند. محتوا و خدمات دیجیتال از حیث کمی و کیفی و ویژگی‌هایی نظیر امنیت، دسترسی‌پذیری، پیوستگی و سازگاری می‌بایست دارای اوصافی باشد که محتوا و خدمات دیجیتال از همان نوع دارند و مصرف‌کننده، انتظار معقول آن را دارد. همچنین محتوا و خدمات دیجیتال عرضه شده باید مطابق با اظهاراتی باشد که ارائه کننده یا افراد مرتبط با او در زنجیره توزیع در تبلیغات خود عنوان نموده‌اند.

جبه دیگر انطباق محتوا و خدمات دیجیتال با قرارداد مربوط به رعایت الزامات مندرج در دستورنامه حفاظت از داده^۳ در پردازش و نگهداری داده‌های شخصی است (Almeida Alves,

- 1- Subjective requirements for conformity
- 2- Objective requirements for conformity
- 3- General Data Protection Regulation (EU 2016/679).

2019:41). بر اساس مقدمه (۴۸) دستورالعمل، رعایت نکردن مقررات دستورنامه یادشده در رابطه با موضوعاتی مانند به حداقل رساندن داده‌ها^۱ و حفاظت از داده‌ها به صورت طراحی^۲ یا پیش‌فرض^۳ (موضوع ماده ۲۵ دستورنامه) تحت شرایطی می‌تواند منجر به عدم انطباق محتوا و خدمات دیجیتال عرضه شده با معیارهای شخصی و نوعی مندرج در مواد (۷) و (۸) دستورالعمل شود. برای مثال چنانچه تأمین کننده یک برنامه رمزنگاری داده یا مدیریت حساب کاربری آنلاین مبتنی بر ابر، تعهدات امنیتی خود را به‌منظور حفاظت از داده‌ها طبق مقررات دستورنامه حفاظت از داده انجام ندهد و داده‌های کاربر به‌طور غیرمجاز افشا شود، خدمت ارائه شده غیر منطبق تشخیص داده می‌شود؛ زیرا مناسب با مقصود خاصی که نوعاً این نوع خدمات برای آن استفاده می‌شود یعنی انتقال ایمن داده‌ها نیست.

پیش‌بینی معیار نوعی در کنار معیار شخصی برای تشخیص انطباق محتوا و خدمات دیجیتال می‌تواند به نحو مؤثرتری تصمین کننده حقوق مصرف کننده باشد. بیشتر قراردادهای تأمین محتوا و خدمات دیجیتال به صورت استاندارد آنلاین منعقد می‌شوند و نه تنها شرط خاصی درباره انطباق در آن‌ها نیامده، بلکه تأمین کنندگان به صراحت عنوان می‌کنند هیچ مسئولیتی نسبت به عدم انطباق محتوا و خدمات دیجیتال با محیط دیجیتالی مصرف کننده ندارند (Bradshaw et al. 2010: 33). Spindler, 2016:199). نظر به این که مصرف کننده امکان گفتگو در مورد شروط قراردادی ندارد اگر این موضوع تنها به توافق طرفین واگذار شود او راهی برای اثبات عدم انطباق نخواهد داشت (Spindler, 2016:199). حق مصرف کننده به دریافت محتوای دیجیتال منطبق با قرارداد، مهم‌ترین حقی است که در قانون مصرف کننده انگلستان به رسمیت شناخته شده و مقررات مربوط به آن در قسمت‌های (۳۴)

1- Data minimization؛ اصلی است که بیان می‌کند داده‌های جمع آوری و پردازش شده نباید طولانی مدت نگهداری شوند و مورد پردازش بیشتر قرار گیرند مگر بنا بر دلایلی که در سیاست حریم خصوصی برای کاربران توضیح داده شده‌است، این امر ضروری باشد.

2- Data Protection by Design؛ حفاظت از داده‌ها از طریق فناوری‌های طراحی شده، به این معنا که بهتر است شیوه‌های حفاظت از داده در هنگام طراحی و ساخت سیستم‌ها و برنامه‌ها درون آن‌ها تعییه شود.

3- Data Protection by Default؛ به این معناست که هنگام عرضه عمومی یک محصول یا خدمت، تنظیمات حفاظت از داده‌ها باید به صورت پیش‌فرض و خودکار در آن اعمال شود و نیازی به تنظیم دستی از سوی کاربران نهایی نداشته باشد.

تا (۴۰) آن قانون آمده است. براین اساس، محتوای دیجیتال عرضه شده باید دارای کیفیت رضایت‌بخش، متناسب با مقاصد خاص مصرف کننده در استفاده از آن و مطابق با توصیفات به عمل آمده باشد. کیفیت محتوای دیجیتال در صورتی رضایت‌بخش است که استانداردهای مدنظر شخص متعارف را داشته باشد. برای این منظور باید اوصاف محتوای دیجیتال، قیمت آن و سایر اوضاع و احوال مرتبط در نظر گرفته شود؛ بنابراین محتوای دیجیتال باید مناسب با مقاصدی باشد که محتوای دیجیتال از همان نوع عرفانی برای آن منظور عرضه می‌شود. همچنین باید عاری از نواقص جزئی، امن و بادوام باشد. لازم به ذکر است که مقررات مربوط به انطباق محتوای دیجیتال، طبق قسمت (۴۷) این قانون، امری است و هرگونه توافق خلاف آن به منظور کاهش یا سلب مسئولیت ارائه کننده پذیرفته نیست.

ضمانت اجرای ارائه محتوای دیجیتال غیر منطبق و حدود و شرایط آن در مواد (۴۲) تا (۴۵) قانون یاد شده آمده است که بر اساس آن در صورتی که محتوای دیجیتال مطابق با قرارداد نباشد مصرف کننده می‌تواند تعمیر، جایگزینی یا تقلیل ثمن را درخواست کند. تعمیر محتوای دیجیتال غیر منطبق به معنای منطبق کردن آن با قرارداد است و نمی‌تواند همراه با درخواست جایگزینی محتوای دیجیتال مطرح شود. درخواست تقلیل ثمن نیز هنگامی امکان‌پذیر است که محتوای دیجیتال قابل تعمیر یا جایگزینی نباشد یا ارائه کننده از انجام تعمیر یا جایگزینی محتوا خودداری کند.

در حقوق ایران نیز اگرچه اصل مطابقت اجرا با تعهد قراردادی چنان که در ماده (۳۷۵) قانون مدنی دیده می‌شود بیشتر مربوط به تسليم کالا است اما باید گفت این قاعده همه تعهدات از جمله تعهد به ارائه خدمت را دربر می‌گیرد (Aliahmadi, 1996:361)؛ بنابراین متعهد باید آنچه مطابق با قرارداد بر عهده گرفته به جای آورد. چنان‌که گفته شد در قراردادهای رایانش ابری، حدود و ضوابط تعهد تأمین کننده و ویژگی‌های خدمت رایانشی موضوع قرارداد در موافقت‌نامه سطح خدمت می‌آید و تخلف از مفاد آن مسئولیت تأمین کننده را در پی دارد. علاوه بر این طبق ماده (۲۲۰) قانون مدنی، تأمین کننده، متعهد به رعایت الزامات عرفی و قانونی ناشی از قرارداد است. اگر در قرارداد چگونگی و کیفیت اجرا مشخص نشده باشد باید به شیوه و کیفیت متعارف و معقول اجرا شود.

موضوع تناسب خدمت با هدف خاص خریدار، گرچه با این عنوان در حقوق ایران مطرح

نشده، اما از قواعد عمومی قابل برداشت است. براین اساس اگر هدف خاص خریدار از محدوده انگیزه شخصی خارج شده و مورد توافق واقع شده و یا در قالب شرط بنایی قرار گرفته باشد، بی‌گمان خدمت مورد نظر باید با آن منطبق باشد (Katouzian, 2010:145).

۵-۲-۲- مهارت و مراقبت معقول در انجام خدمت

داشتن مهارت و مراقبت معقول در اجرای تعهدات در حقوق نوین قراردادهای خدمات اروپا آمده و مراد آن است که ارائه‌دهنده خدمت باید تلاش‌های متعارف و معقولی را برای رسیدن به نتیجه مورد توافق یا نتیجه متعارف مورد انتظار معمول دارد (Khorsandian & Amiri, 2018:128). وظیفه مهارت بیشتر مربوط به علم و دانش فرد است، در حالی که وظیفه مراقبت اعم از آن بوده و نوعی مسئولیت اجتماعی فارغ از تخصص به منظور اجتناب از بروز صدمات و خسارات است (Talebahmadi & Hamidian, 2020: 33).

از آنجاکه در قانون مصرف‌کنندگان انگلستان قراردادهای مدل زیرساخت به عنوان خدمت رایانش ابری قرارداد خدماتی شمرده می‌شوند، برای شناسایی حقوق مصرف‌کنندگان باید قواعد قراردادهای عرضه خدمات را دید که در فصل چهارم آن قانون آمده است. طبق بخش (۴۹) قانون یادشده، چنین در نظر گرفته می‌شود که هر قرارداد عرضه خدمت، حاوی شرطی است که بر اساس آن ارائه‌کننده باید خدمت موردنظر را با مهارت و مراقبت معقول و متعارف اجرا کند. قانون یادشده اشاره‌ای به مفهوم مراقبت معقول و متعارف نکرده؛ زیرا استاندارد ثابتی در مورد آن وجود ندارد و در ارائه خدمات گوناگون با یکدیگر متفاوتند. در حقوق انگلیس، معیار رعایت مراقبت معقول و متعارف، استانداردهای صنعتی و رویه‌های پذیرفته شده در میان صاحبان مشاغل و خدمات است. معیار دیگری که در سنجش سطح مراقبت معقول و متعارف باید در نظر گرفت، بهایی است که برای آن پرداخت می‌شود. به طور معمول انتظار مصرف‌کننده از سطح کیفی خدمت، نسبت مستقیمی با مبلغ پرداخت شده برای آن دارد؛ هرچه مبلغ پرداخت شده بیشتر باشد کیفیت بالاتری مورد انتظار است.^۱ مراقبت معقول و متعارف، یعنی از آن که به نتیجه نهایی خدمت

1- Consumer Rights Act 2015 Explanatory Notes, Commentary on Section 49, Number 244.

مربوط باشد به نحوه اجرای آن بازمی‌گردد، به این معنا که صرف نظر از نتیجه کار، اگر مراقبت معقول و متعارف در انجام خدمت رعایت نشود، نقض تعهد است.^۱ انطباق خدمت با اطلاعات ارائه شده، ارائه خدمت با قیمت مناسب و در زمان متعارف از دیگر الزاماتی هستند که به منظور حفظ حقوق مصرف کننده در قراردادهای ارائه خدمت باید رعایت شوند و مقررات آن در مواد (۵۰) تا (۵۲) قانون حقوق مصرف کننده آمده است.

الزام مربوط به انطباق خدمت با اطلاعات ارائه شده، در قسمت (۵۰) قانون مصرف کننده پیش‌بینی شده و شامل دو گروه اطلاعات می‌شوند: گروه نخست، ناظر به اطلاعاتی است که مربوط به خدمت و یا ارائه کننده آن بوده و در هنگام بستن قرارداد یا تصمیم‌گیری درباره خدمت پس از بسته شدن قرارداد، به‌طور شفاهی یا کتبی، به مصرف کننده ارائه شده و مصرف کننده بر آن اتکا می‌کند. گروه دوم، اطلاعاتی است که طبق دستورنامه قراردادهای مصرف کننده^{۲۰۱۳} باید به مصرف کننده ارائه شود. ایجاد هر گونه تغییر در اطلاعات فوق جز با تواافق بعدی ممکن نیست مگر این‌که اطلاعات دارای چنان ویژگی باشد که نشان دهد ظرفیت تغییر دارد.^۳

نخستین ضمانت اجرای نقض تعهد مطابقت خدمت، درخواست اجرای صحیح یا به عبارت دیگر تکرار آن می‌باشد. چنانچه اجرای اجرای دوباره خدمت امکان‌پذیر نباشد یا در زمان متعارف، بدون ایجاد زحمت برای مصرف کننده انجام نشود، مصرف کننده می‌تواند درخواست تقلیل ثمن را بخواهد. کاستن از ثمن معامله به میزان مابه التفاوت قیمت خدمت تعیین شده در قرارداد با خدمت انجام شده صورت می‌گیرد. در عمل، برای تعیین ارزش و قیمت خدمت ارائه شده، به میزان سودی که از اجرای خدمت نصیب مصرف کننده شده توجه می‌شود. اجرای این حکم در جایی که خدمت به گونه‌ای ارائه شده که مصرف کننده از آن هیچ سودی نبرده، منتهی به کاهش تمام ثمن شده و هیچ مبلغی پرداخت نمی‌شود.^۴

1- Consumer Rights Act 2015 Explanatory Notes, Commentary on Section 49, Number 243.

2- Consumer contracts regulations 2013

3- Consumer Rights Act 2015 Explanatory Notes, Commentary on Section 50, Number 251.

4- Consumer Rights Act 2015 Explanatory Notes, Commentary on Section 54, Number 266.

وظیفه مهارت و مراقبت معقول در انجام تعهدات به صراحت در مقررات مانیامده، اما به طور کلی آن را بر اساس شرط بنایی و برگرفته از عرف در قراردادهای عرضه خدمات می‌توان ضروری شمرد. با توجه به ماده ۲۲۰ قانون مدنی، ارائه‌دهنده خدمت علاوه بر التزامات قراردادی باید به تکالیف ناشی از عرف مرتبط نیز پاییند باشد. عنصر سازنده رایانش ابری، برونو سپاری مسئولیت‌های سنتی کاربران در نگهداری و مدیریت منابع و واگذاری آن به ارائه‌دهنده‌گان خدمات ابری و همچنین کاهش مخاطرات از دادن داده‌ها است (Cunningham & Reed, 2013:9؛ بنابراین به طور متعارف و معقول از تأمین کنندگان خدمات انتظار می‌رود که خدمت مورد نظر را با مهارت اجرا کنند و از بروز خسارات تا حد امکان جلوگیری نمایند. آنچه اهمیت دارد تعیین معیار مهارت و مراقبت است تا بر اساس آن بتوان نقض این تعهد را اثبات کرد. در این خصوص معیار اولیه و اصلی رفتار انسان متعارف است (Badini, 2011:77).

نتیجه‌گیری

موقعیت ضعیف مصرف کننده در قراردادها و نداشتن قدرت چانه‌زنی در برابر عرضه کنندگان کالا و خدمات سبب شده قانون‌گذاران برای دست‌یابی به عدالت معاوضی حمایت‌های ویژه‌ای از ایشان بنمایند. در حقوق برخی از کشورها نظر به اهمیت و فراوانی محصولات ناملموس دیجیتالی و تفاوت‌های قابل ملاحظه این محصولات با کالا و خدمات غیردیجیتال، مقررات جداگانه‌ای وضع شده است. دستورالعمل مصرف کننده و دستورالعمل دیجیتال اتحادیه اروپا و قانون مصرف کننده انگلستان در کنار کالا و خدمات برای محتوا و خدمات دیجیتال نوع سومی از مورد معامله را با قواعد مجزا در نظر گرفتند. در چنین نظام‌هایی، رایانش ابری در گروه محتوا و خدمات دیجیتال قرار می‌گیرد. در حقوق ایران برای حمایت از مصرف کنندگان محتوا و خدمات دیجیتالی همچون رایانش ابری مقررات مستقلی وجود ندارد. علیرغم تفاوت‌های قابل ملاحظه‌ای که میان قراردادهای ارائه خدمات دیجیتال با قراردادهایی که در آن کالا و خدمات غیردیجیتال مبادله می‌شود وجود دارد، ناگزیر برای شناخت حقوق مصرف کنندگان آن خدمات باید به قواعد عام رجوع کرد.

به نظر می‌رسد دستورالعمل دیجیتال اتحادیه اروپا حمایت‌های فراگیر و مؤثر از مصرف کننده به عمل آورده و حتی نسبت به قانون مصرف کننده انگلیس برتری دارد؛ زیرا از نظر تعریف محتوا

و خدمات دیجیتال و پوشش انواع قراردادها جامع‌تر است. در مقایسه میان حقوق و امتیازات مصرف کننده نیز مؤثرترین حمایتی که می‌توان از مصرف کنندگان محصولات دیجیتالی مانند رایانش ابری کرد، پیش‌بینی حق دریافت اطلاعات کامل و دریافت محتوا و خدمات دیجیتال، منطبق با قرارداد و پیش‌بینی ضمانت اجرا برای عدم رعایت آن‌هاست.

پیشرفت‌های فناوری و تخصصی شدن فرآیند تولید کالا و خدمات منجر به ایجاد شکاف اطلاعاتی عمیق میان تولیدکننده_عرضه کننده با مصرف کننده شده است که ناتوانی قراردادی مصرف کننده را نسبت به تأمین کننده در پی دارد. این نابرابری اطلاعاتی در قراردادهای رایانش ابری چشمگیر است؛ زیرا در رایانش ابری، هر کاربر برابر منابعی دسترسی مجاز دارد که میان کاربران به اشتراک گذاشته شده و توسط ثالثی مدیریت می‌شود و علیرغم اینکا از ورای آن آگاه نیست. الزام تأمین کننده به ارائه اطلاعات لازم در مورد ویژگی‌های خدمت ارائه شده مانند عملکرد، قابلیت تعامل مرتبط، روش‌های حفظ و نگهداری داده، حذف و پاکسازی داده، روش‌های پیاده‌سازی ابر، محدودیت‌های استفاده از آن و غیره علاوه بر این که موجب تعادل قدرت معاملاتی طرفین می‌شود برای مصرف کننده در استفاده این از ابر نیز اطمینان خاطر ایجاد می‌کند.

حقوق ما در زمینه حمایت از مصرف کنندگان خدمات دیجیتال نارساست. در مورد شرایط انطباق محتوا و خدمات دیجیتال با قرارداد و حداقل اطلاعات لازم در مورد محصولات دیجیتال هیچ مقرره جدایی وجود ندارد و با دشواری می‌توان این الزامات را از مقررات عام برداشت کرد. با توجه به اهمیت محصولات دیجیتال در رشد تجارت الکترونیکی کشور و شمار روزافزون مصرف کنندگان این خدمات، وضع ضوابط و قواعد فرآگیری که مختص محتوا و خدمات دیجیتال باشد و با در نظر گرفتن ماهیت و ویژگی‌های آن‌ها تدوین شده باشد، ضروری به نظر می‌رسد. در این زمینه می‌توان با استفاده و توجه به مقررات کشورهای پیشگام و توسعه یافته با در نظر گرفتن اقتضایات بومی مبادرت به تنظیم قانون کرد. هم‌چنین با توجه به اهمیت فناوری رایانش ابری در توسعه زیرساخت‌های فناوری اطلاعات و تجارت الکترونیک کشور می‌توان برای رفع ابهامات و نیازهای کاربران و شفافیت بیشتر در زمینه حقوق و تعهدات طرفین، قراردادهای نمونه یا استاندارد در نظر گرفت و از طریق سازمان نظام صنفی رایانه‌ای کشور با همکاری پژوهشگاه فناوری اطلاعات و جامعه آزاد رایانش ابری ایران، برای نظارت بر اجرای صحیح قانون و رعایت

حقوق مصرف کنندگان، مرامنامه و نظام نامه تدوین نمود.

به منظور کمک به کاربران نهایی در انتخاب خدمات رایانش ابری مناسب و شناسایی و انتخاب فرآهم کنندگان ابر، انجمن رایانش ابری باید دستورالعمل های راهنمای استفاده از خدمات ابری را تهیه کند و به صورت رایگان در اختیار کاربران قرار دهد. ضوابط مربوط به نحوه تعامل و ارتباط تأمین کننده با مشتریان، شیوه های پاسخگویی به شکایات و حل و فصل اختلافات، نحوه نظارت بر رفتار تأمین کننده و برخورد با تخلفات باید در دستورالعمل ها دیده شوند. شرکت های ارائه دهنده خدمات نیز باید خط مشی مدیریتی خود و شرح وظایف و مسئولیت های کارکنان خود را مکتوب و مستند برای نظارت و بازبینی در اختیار انجمن یادشده قرار دهند.

References

- [1] Abdipour, E; & Ghasemzadeh, R. (2011). The Theoretical Bases of Proponents and Opponents of Imposing General Duty to Inform in Contracts. *Comparative Law Researches*, 15 (1),83-105. (in Persian)
- [2] Ahmadi, M; & Arianian, E. (2013). *Technical Standards and Legal Aspects of Cloud Computing in Iran*. Tehran, Iran: Niaz Danesh Publication. (in Persian)
- [3] Akbari, M; & Javan, M. (2010). *Cloud Computing*. Tehran, Iran: Amirkabir University of Technology. (in Persian)
- [4] Almeida Alves, M. (2019). Directive on certain aspects concerning contracts for the supply of digital content and digital services & the EU data protection legal framework: are worlds colliding? *EU law journal*, 5(2), 34-42.
- [5] Almunawar, M., & Almunawar, H. (2017). From information systems outsourcing to cloud computing. In: *Encyclopedia of Information Science and Technology*, (4th ed.). Hershey PA, USA: IGI Global.
- [6] Amid, H. (1979). *Amid Dictionary*. (13th ed.). Tehran, Iran: Amirkabir Publication. (in Persian)
- [7] Anderson, C. (2008). *Free! Why \$0.00 Is the Future of Business*. Available from: <https://www.wired.com/2008/02/ff-free/>.
- [8] Anderson, C. (2009). *Free: The Future of a Radical Price*. New York, USA: Hyperion publication.
- [9] Angwin, J. (2010). *The Web's New Gold Mine: Your Secrets*, WALL ST. J. available from: 2010, <http://online.wsj.com/article/SB10001424052748703940904575395073512989404.html>. (Accessed 15 May 2020).
- [10] Antonietta Ruggiero, M. (2017). Unfair commercial practices, consumer and internal market protection: a comparative study (Master's thesis, Wageningen university & Research, Wageningen, Netherlands).
- [11] Australian Government Information Management Office. (2013).

- Negotiating the Cloud–Legal Issues in Cloud Computing Agreements: Better Practice Guide.* Available from: <http://www.finance.gov.au/files/2013/02/negotiating-the-cloud-legal-issues-in-cloud-computing-agreements-v1.1.pdf> full-text. (Accessed 30 Jan 2020).
- [12] Badini, H. (2011). A critical study of reasonable and ordinary person from determining fault in tort liability. *Private law studies quarterly*, 40(1), 73-93. (in Persian)
- [13] Bezáková, D. (2013) The Consumer Rights Directive and its Implications for Consumer Protection Regarding Intangible Digital Content. *Masaryk University Journal of Law and Technology*, 7 (2), 177-191.
- [14] Bradgate, R (2010). Consumer rights in digital products: a research report prepared for the UK Department for business, innovation and skills. *Institute for Commercial Law Studies, Sheffield and BIS, London*. Available from:<http://www.bis.gov.uk/assets/biscore/consumer-issues/docs/c/10-1125-consumer-rights-in-digital-products> (Accessed 30 Jan 2020).
- [15] Bradshaw, S., & Millard, Ch., & Walden, I. (2010). Contracts for clouds: comparison and analysis of the terms and conditions of cloud computing services. *Cloud Legal Project, Centre for Commercial Law Studies, Queen Mary, University of London*, Research Paper No. 63/2010, 1-47.
- [16] Bray, O., & Kerry, B. (2015). Digital content under the Consumer Rights Act 2015. *Entertain Law Review*, 26(8), 271-273.
- [17] Castro, C., & Reed, C., & Dequeiroz, R. (2013). On the applicability of the consumer protection code to cloud computing transactions in brazil. *Scripted*, 10(4),458-477.
- [18] Cunningham, A., & Reed, C. (2013). Caveat Consumer? – Consumer Protection and Cloud Computing - Part 1 Issues of Definition in the Cloud. *Queen Mary University of London, School of Law Legal Studies Research Paper n*, 130/2013, 1-29.
- [19] *Dictionary of ICT*. (2004). (4th Edition). London, England: Bloomsbury Publishing Plc.
- [20] Dzhutev, D. (2016). *Unfair terms in standard cloud computing contracts*. (Master thesis, Faculty of law, University Amsterdam, Netherland).
- [21] EC Guidance, (2016) *Commission staff working document guidance on the implementation/application of Directive 2005/29/EC on unfair commercial practices accompanying the document communication from the commission to the European Parliament, the Council, the European economic* (2016). *SWD (2016) 163 final*. Available from: http://ec.europa.eu/justice/consumer-marketing/files/ucp_guidance_en.pdf. (Accessed: 17 March 2021).
- [22] Elsan, M. (2017). *Electronic Commerce Law*. (4th ed.). Tehran, Iran: Samt Publication. (in Persian)
- [23] European Network and Information Security Agency (ENISA). (2010). Cloud Computing: Benefits, risks and recommendations for information security. *ENISA publications*, 1-125.
- [24] Foster, T. N. (2013) Navigating Through the Fog of Cloud Computing

- Contracts. *John Marshall Journal of Information Technology and Privacy Law*, 30(1).
- [25] Ghasemihamed, A., & Talebahmadi, H. (2012). Pre_contractual Disclosure. *Legal Studies*, 3(1), 157-191. (in Persian)
- [26] Google Docs terms of service. Retrieved from: <http://www.google.com/intl/en/policies/terms/>. (accessed 24 Jan 2020).
- [27] Hand, E. (2007). Head in the clouds. *Nature publishing group*. 449, 1-2.
- [28] Hon, W. K., Millard, Ch. and Walden, I. (2012) Negotiating Cloud Contracts: Looking at Clouds from both Sides Now. *Stanford Technology Law Review*, 16(1), 81-129.
- [29] Hoofnagle, C., & Whittington, J. (2014). Free: Accounting for the Costs of the Internet's Most Popular Price. *UCLA Law Review*, 61(3), 606-670.
- [30] Katouzian. N. (2010). Juristic Acts, Contracts, Unilateral Acts. (16th Edition). Tehran, Iran: Enteshar Publication Co. (in Persian)
- [31] Kelly, R., & Swaby, G. (2017). Consumer Protection Rights and Free Digital Content. *Computer and Telecommunications Law Review*, 23(7), 165-170.
- [32] Khaldei, P; & Ghasemihamed, A; & Darabpoor, M; & Amini, M. (2017). The Role of Advertising and Trademarks in Supporting Consumer Consciousness through a Comparative Study of British Law. *Journal of Private & Criminal Law Research*, 12(30), 55-80. (in Persian)
- [33] Khorsandian, M; & Amiri, M. (2018). A Comparative Study between European and Iranian Laws of Service Contracts. *Comparative Law Review*, 9(1), 121-146. (in Persian)
- [34] Khosrow-pour, M. (2017). *Encyclopedia of Information Science and Technology*, (4th ed.). Hershey PA, USA: IGI Global.
- [35] Lundberg, E. (2015). *Cloud computing _a factors that affect an adaption of cloud computing in traditional Swedish bonds*. (Master's thesis, Uppsala university, Uppsala, Sweden).
- [36] Marinscu, C. (2018). *Cloud computing Theory and Practice*. Hampshire, United States of America: Morgan Kaufmann publications.
- [37] Markou, Ch. (2017). Directive 2011/83/EU on Consumer Rights. In: Arno. R. Lodder., & Andrew. D. Murray. *EU Regulation on E-Commerce*. Cheltenham, UK: Edward Elgar Publishing.
- [38] Marston, R. &, Li, Z., & Bandyopadhyay, S., & Ghalsasi, A., & Zhang, J. (2011). Cloud Computing: The Business Perspective. *Decision support systems*, 51(1), 176-189.
- [39] [38]. Mell, P., & Grance, T. (2011). The NIST definition of cloud computing: Recommendation of National Institute of Standards and Technology. *Special publication, US Department of E Commerce*. Retrieved from <http://nvlpubs.nist.gov/nistpubs/Legacy/SP/nistspecialpublication800-145.pdf>.
- [40] Michels, J; & Millard, C; & Turton, F. (2020). Contracts for Clouds, Revisited: An Analysis of the Standard Contracts for 40 Cloud Computing Services. *Cloud Legal Project, Centre for Commercial Law Studies, Queen*

- Mary, University of London, Research Paper No. 334/2020, 1-79.
- [41] Millard, C. (2013). *Cloud computing law*. London, England: Oxford university press.
 - [42] *Oxford advanced learners Dictionary*. (2006). (7th ed.). London, England: Oxford university press.
 - [43] Paknezhad, M. (2013). Evaluating Cloud Security and Privacy on Content Centric Networks and Providing a Solution for one of the Most Common Issue. (Master's thesis, Shiraz University of Technology, Shiraz, Iran). (in Persian)
 - [44] Poludniak, K. (2017). From Information Asymmetry to Information Overload- Technological Society of Consumers. In: Kaplanova, P. *Contemporary Issues of societal Development*. Krakow, Poland: Faculty of Organization Studies.
 - [45] Qutieshat, E., & Al-Tarawneh, B. (2016). Consent in Cloud Computing Contracts: Some Legal Issues under the Jordanian Law. *International Journal of humanities and social science*, 6(11), 201-210.
 - [46] Rezaei, O. (2014). A study on Cloud Computing. Mashhad, Iran: *Symposium on Advances in Science & Technology*. (in Persian)
 - [47] Spindler, G. (2016). Contracts for the supply of digital content – scope of application and basic approach – proposal of the commission for a directive on contracts for the supply of digital content. *Eur Rev Cont Law*, Vol 12.183–217.
 - [48] Synodinou, T., & Jougleux, P., & Markou, C., & Prastitou, T. (2017). *EU internet law regulation and enforcement*, Cham, Switzerland: Springer international publishing.
 - [49] Talebahmadi, H., & Hamidian, H. (2020). The Duty of Care in Pre-contractual Negotiations. *Scientific journal of Civil Law Knowledge*, 9(1), 31-43.
 - [50] Turow, J., & King, J., & Hoofnagle, C., & Bleakley, A. (2009). Contrary to what marketers say, American reject tailor advertising and three activities that enable it. *SSRN Electronic journal*, 1-27. available from: <http://ssrn.com/paper=1478214>.
 - [51] United Nations Commission on International Trade Law(UNCITRAL), working group IV. (2018). Contractual aspects of cloud computing. *fifty sixth session, New York, 16-20 April*, 1-39.
 - [52] Vincent, M., & Hart, N., & Mortan, K. (2011). Cloud computing contracts white paper, a survey of terms and conditions. Truman Hoyle Lawyers, Doc Ref: 352056_1.DOC, 1-27. Available from: https://ficpi.org.au/articles/White_Paper_June2011.pdf.
 - [53] Zhang F, Huang Y, Wang H, Chen H, Zang B (2008)" PALM: Security Preserving VM Live Migration for Systems with VMM-enforced Protection. In: *Trusted Infrastructure Technologies Conference*, 2008. *APTC'08, Third Asia-Pacific. IEEE Computer Society, Washington, DC, USA*.

- [54] Zok, K. (2019). Cloud contracts as contracts for the supply of digital content: classification and information duty. *Masaryk university journal of law and technology*, 13(2), 133-160.